



WIR SUCHEN DICH MITARBEITER BACKOFFICE VERTRIEB BUSINESS-PARTNER (m/w/d)



Unser Angebot

Wir bieten Dir die Chance Deinen kreativen Fußabdruck in nahezu allen Bereichen der Unternehmung zu hinterlassen. Gestalte mit und liefere Input, der dem innovativen Gebiet der Elektromobilität gerecht wird. Unser junges Team freut sich auf clevere Ideen und bietet Freiraum für kreatives Handeln. Als Marktführer in der Elektromobilität wächst unser Team stetig mit, sodass du früh die Chance erhältst, Verantwortung zu übernehmen.



Nicht zu vergessen...

- / Flexible Arbeitszeiten
- / Interne Events
- / Zugang zur hausinternen Kantine
- / Mobility Sharing Angebote



Deine Hauptaufgaben

- / Unterstützung des Key-Account-Management
 - Erstellung von Angeboten, Präsentationen und Auswertungen
 - regelmäßigen Betreuung von Bestandskunden und Interessenten
 - Bearbeitung telefonischer und schriftlicher Anfragen
- / Unterstützung des Controllings bei der Abrechnung von Dienstleistungen
- / Zentrale Koordination der Integration neuer Kunden innerhalb der SMART/LAB in Abstimmung mit den Fachabteilungen



Das solltest Du mitbringen

- / Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich, Büro-/Industriekauffrau/-mann (oder vergleichbares)
- / Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst/ Auftragsabwicklung
- / Interesse an betriebswirtschaftlichen und technischen Fragestellungen
- / Gute MS-Office Kenntnisse
- / Kundenorientierte Denkweise und Qualitätsbewusstsein
- / Gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift in deutscher und englischer Sprache
- / Persönliche Ausstrahlung, Überzeugungskraft, Teamfähigkeit und Einsatzfreudigkeit

Du fühlst dich angesprochen?

Dann sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung via E-Mail an personal@smartlab-gmbh.de