

MARKET SALES SPECIALIST (m/f/d)



Unser Angebot

Die e-clearing.net GmbH bietet Ihren Kunden Dienstleistungen rund um das Thema Roaming in der Elektromobilität an. Als eine der führenden Roamingplattformen in Europa werden täglich tausende Transaktionsdaten durch unsere Systeme verarbeitet. Als eine Tochtergesellschaft der SMART/LAB Innovationsgesellschaft mbH gestaltet e-clearing.net seit 2014 die Elektromobilität in Deutschland und Europa maßgeblich mit. Bedingt durch die Gesellschafterstruktur wird dabei ein ausdrücklicher Fokus auf die Sicht der Energiewirtschaft gelegt.

Neben der Datenverarbeitung bietet e-clearing.net auch weitere Dienstleistungen wie Beratung und Entwicklung an. Außerdem behält sie durch stetige Teilnahme an Forschungsprojekten im nationalen und internationalen Kontext ihren innovativen Charakter. Dank der langjährigen Tätigkeit im Bereich der Elektromobilität hat die Roamingplattform einen großen, ständig wachsenden Kundenstamm und arbeitet in Zusammenarbeit mit Akteuren aus der Wirtschaft und der regulierenden Behörden an einer stetigen Verbesserung der Zukunftstechnologie Elektrofahrzeug.



Nicht zu vergessen...

- / Mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- / junges, dynamisches Team
- / 30 Tage Jahresurlaub, interne Events
- / 2-Jahresvertrag mit ausdrücklichem Ziel der Entfristung
- / Mobility Sharing Angebote



Deine Hauptaufgaben

- / Akquise von Neukunden
- / Übernahme der Verantwortung für definierte Bestandskunden
- / Erkennen und Erschließen neuer Kunden- und Absatzpotentiale
- / Beratung hinsichtlich innovativer Plattform-Produkte
- / Entwicklung und Bindung der Bestandskunden unter Beachtung von Budget- und Ertragsvorgaben
- / Sicherstellung der vereinbarten Vertriebsziele
- / Optimierung der Ertrags- und Umsatzzahlen
- / Marktbeobachtung und -analyse



Das solltest Du mitbringen

- / Professionelle Vertriebserfahrung, idealerweise ein abgeschlossenes Studium, zum Beispiel im Bereich der Politik-, Rechts- oder Wirtschaftswissenschaft
- / Erfahrung in der Kunden -und Partner-Kommunikation
- / Affinität zum Vertrieb und findest gerne passende Lösungen für unsere Partner-Unternehmen
- / Erfahrung in der Vertragserstellung und -gestaltung
- / Gute Kenntnisse in den aktuellen Entwicklungen und Debatten sowie Strukturen und Institutionen der Elektromobilität
- / Kommunikationsstark in Englisch und Deutsch, teamorientiert, starke Analytik, Qualitätsbewusstsein
- / Konzeptionserfahren, selbstständig und eigeninitiativ



e-clearing.net GmbH
Krefelder Straße 195
52070 Aachen
T. +49 241 181 - 19 00

Du fühlst dich angesprochen?

Dann sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins, Deiner Gehaltsvorstellung an personal@smartlab-gmbh.de